

Vi presentiamo il progetto Rete Italia Network

Unifinanza S.r.l., è lieta di presentare il suo Progetto Rete Italia Network, creato per lo sviluppo dei servizi e prodotti finanziari, sul territorio Italiano.

Unifinanza S.r.l. è una società del gruppo SGDLF www.sgdlf.it

Al fine di garantire una presenza attenta e personalizzata ai suoi collaboratori, contempla nei suoi programmi di espansione, la presenza di professionisti esperti, denominati Consulenti Finanziari:

- 1) Master
- 2) Delear
- 3) Account

I professionisti così identificati assumeranno un profilo dinamico ed ambizioso, al quale affidare lo sviluppo della rete commerciale in una specifica Area, costituita da una o più Regioni ed all'interno di una o più Province.

Il Consulente Finanziario

La fama di Unifinanza S.r.l. si fonda sul successo dei suoi Consulenti e Partners Finanziari.

Il Consulente Finanziario, presentato da Unifinanza S.r.l. è una figura professionale nuova, con grandi opportunità di crescita perché gestisce la sua attività con spirito di iniziativa e perché ha:

- 1) Un gruppo organizzato alle spalle che pensa alla formazione, alle attività di marketing e di supporto e lo mette in condizione di operare con agilità e velocità;
- 2) La possibilità di organizzare a sua volta un gruppo di lavoro dedicato allo sviluppo dei prodotti nel proprio territorio;
- 3) Ambire alla crescita all'interno della ns. struttura.

Il Consulente Finanziario di Unifinanza S.r.l. ha caratteristiche fortemente commerciali e ha l'obiettivo di lavorare per se stesso e per il gruppo di cui fa parte, attraverso un sistema di lavoro che gli dia tutti gli strumenti per potersi esprimere.

Chi Siamo

Unifinanza Srl è una società in forte ascesa nel mondo finanziario che ha cambiato e innovato il sistema di distribuzione di prodotti:

- a) Fidejussioni e Cauzioni
- b) Conti Correnti
- c) Factoring

I ns. principali punti di forza sono:

- il marketing nazionale che consente di imprimere una sollecitazione dinamica volta alla conoscenza del prodotto ai Clienti potenziali;
- i Consulenti Finanziari incontrano i clienti e sviluppano la zona di loro competenza
 - il sistema di lavoro e gli strumenti utilizzati

Unifinanza S.r.l.

Sede Legale: Corso del Popolo 47
Sede Operativa: Via D. Bramante 3/a
05100 Terni (TR)
Iscrizione Banca D'Italia Albo Mediatori Creditizi N. 137792
C.F. - P.IVA 01380570554
R.E.A. TR - 92495
Cap. Soc. 10.000,00 I.V.
Tel. E Fax 199.30.11.17
Sito: www.unifinanza.it
EMail info@unifinanza.it

Chi Cerchiamo

Siamo alla ricerca di persone motivate a intraprendere un lavoro impegnativo e ricco di soddisfazioni, di persone che abbiano voglia di crescere sotto il profilo formativo ed economico.

Cosa Offriamo

Supporto costante, fornito dagli esperti di Unifinanza S.r.l..

Piena Autonomia decisionale e operativa volta alla realizzazione degli obiettivi Aziendali.

Condivisione del progetto RIN.

Professionalità ed Esperienza nel mercato locale.

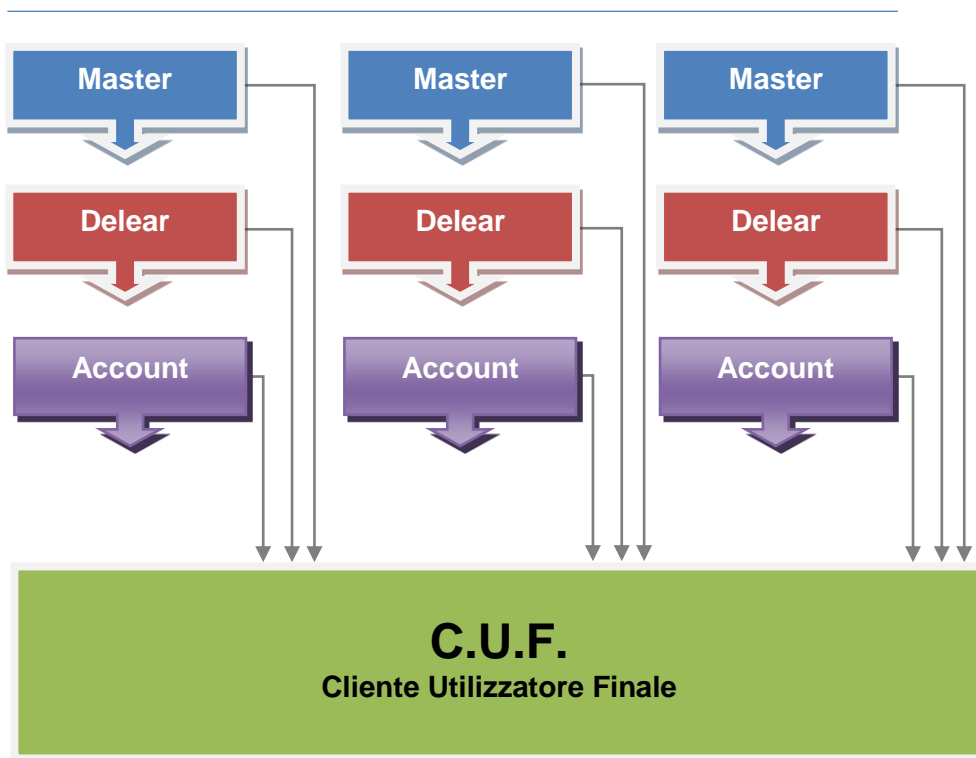
Flessibilità nei rapporti interpersonali.

Assistenza 24 ore sui prodotti.

Di seguito riportiamo, in chiaro, gli elementi essenziali nascenti dall'ipotetico rapporto commerciale.

Tale informativa rispecchia esattamente quello che sarà il ruolo del Master e del Delear.

Gerarchia dei ruoli



Unifinanza S.r.l.

Sede Legale: Corso del Popolo 47

Sede Operativa: Via D. Bramante 3/a

05100 Terni (TR)

Iscrizione Banca D'Italia Albo Mediatori Creditizi N. 137792

C.F. - P.IVA 01380570554

R.E.A. TR - 92495

Cap. Soc. 10.000,00 I.V.

Tel. E Fax 199.30.11.17

Sito: www.unifinanza.it

E-Mail info@unifinanza.it

Presentazione del Programma

Obiettivi

Creazione di un network Nazionale costituito da un sistema gerarchico a 3 livelli.

Livelli

- 3° Master
- 4° Delear
- 5° Account

Numeri

12 sono i Master da inserire
402 sono gli Account che saranno presenti nel territorio italiano

Suddivisione del Territorio (Macro Aree)

- 1) Piemonte, Valle D'Aosta
- 2) Lombardia
- 3) Trentino A.A., Friuli V.G., Veneto
- 4) Emilia Romagna
- 5) Marche, Umbria, Abruzzo, Molise
- 6) Lazio
- 7) Campania
- 8) Puglia
- 9) Basilicata, Calabria
- 10) Sardegna
- 11) Sicilia

Prodotti trattati:

- 1) Fidejussioni e Cauzioni
- 2) Garanzie a favore di banche, terzi, Enti
- 3) Conti Correnti, Carte Prepagate, P.O.S. per il 3° Settore
- 4) Factoring

Unifinanza S.r.l.

Sede Legale: Corso del Popolo 47
Sede Operativa: Via D. Bramante 3/a
05100 Terni (TR)
Iscrizione Banca D'Italia Albo Mediatori Creditizi N. 137792
C.F. - P.IVA 01380570554
R.E.A. TR - 92495
Cap. Soc. 10.000,00 I.V.
Tel. E Fax 199.30.11.17
Sito: www.unifinanza.it
EMail info@unifinanza.it

Prodotti in fase di inserimento:

- 5) Fiduciarie e prodotti correlati
- 6) Assistenza e Consulenza per aziende in crisi, ristrutturazione e consolidamento del debito ed attività correlate, volte al risanamento aziendale
- 7) Cessioni del Quinto e Deleghe di Pagamento
- 8) Prestiti personali
- 9) Mutui Privati e Impresa
- 10) Leasing

Il Master, ruolo e condizioni

- 1) Livello: 3°
- 2) Unità previste: 12
- 3) Bacino utenza. 5 Milioni abitanti
- 4) Zona di pertinenza:
 - a. Regione o insieme di Regioni
- 5) Attività principale:
 - a. Ricerca, selezione, collocazione, formazione e informazione continuativa ai Delear presenti o da inserire nell'ambito della propria Macro Area.
- 6) Attività secondaria:
 - a. Ricerca clienti, presentazione e vendita dei prodotti finanziari e servizi della ns. azienda, nei territori dove non sono presenti Affiliati.
- 7) Proposta economica base:
 - a. % sulla propria produzione
 - b. % sul volume di affari nascente dalla sua Macro Area
- 8) Proposta economica regime (al raggiungimento degli obiettivi):
 - a. Fisso anno
 - b. Rimborso spese
 - c. % sulla propria produzione, & sul volume di affari nascente dalla sua Macro Area, Cellulare, PC, Auto Aziendale.
- 9) Durata del contratto: 1 anno rinnovo tacito scadenza.

Master Riepilogo:

- a) Ha il compito di ricercare, selezionare, affiancare, formare ed informare, coordinare gli Affiliati sull'attività da svolgere e sui prodotti da vendere.
- b) Rappresenta per l'Azienda un punto di riferimento, un territorio, formato da una Regione o più Regioni.
- c) Ha il compito di vendere i prodotti nei territori liberi, dove ancora non esistono rapporti con Affiliati.

Unifinanza S.r.l.

Organizzazione Rete di Agenzie in Attività Finanziaria

- d) Risponde all'azienda per tutto lo sviluppo del suo territorio
- e) Riferisce all'azienda di dati ed informazioni su Affiliati
- f) Partecipa con l'azienda all'eventuale soluzione di problematiche
- g) Organizza convegni, meeting, riunioni con i suoi Affiliati, con altri Master Regionali o con l'Azienda
- h) Verifica l'operato degli Affiliati e riferisce alla Casa madre
- i) Compila report giornalieri, settimanali e mensili
- j) Verifica i budget assegnati
- k) Informa gli Affiliati su particolari iniziative dell'Azienda, Premi, Incentivi

Il Delear ruolo e condizioni

- 1) Livello 4°
- 1) Unità previste: 402
- 2) Bacino utenza:
 - a. Minimo 100.000 abitanti
 - b. Massimo 150.000 abitanti
- 3) Zona di pertinenza:
 - a. Provincia o quartiere insieme di quartieri/zone fino al raggiungimento del bacino di abitanti previsto
- 4) Attività principale:
 - a. Ricerca, selezione, collocazione, formazione e informazione continuativa agli Account presenti o da inserire nell'ambito della propria Zona di competenza. Vendita dei prodotti in portafoglio.
- 5) Attività secondaria:
 - a. Ricerca e selezione degli Account. Collocazione, formazione e informazione continuativa agli Account presenti o da sviluppare nell'ambito del proprio territorio.
- 6) Proposta Economica base:
 - a. % sulla propria produzione
 - b. % sul volume di affari nascente dalla sua Zona.
- 7) Proposta Economica Regime:
 - a. Rimborso spese,
 - b. % sulla propria produzione,
 - c. % sul volume di affari nascente dalla sua Zona
 - d. Cellulare
 - e. PC
 - f. Apertura del Punto Vendita
- 8) Durata del contratto: 1 anno rinnovo tacito scadenza.

Unifinanza S.r.l.

Sede Legale: Corso del Popolo 47
Sede Operativa: Via D. Bramante 3/a
05100 Terni (TR)
Iscrizione Banca D'Italia Albo Mediatori Creditizi N. 137792
C.F. - P.IVA 01380570554
R.E.A. TR - 92495
Cap. Soc. 10.000,00 I.V.
Tel. E Fax 199.30.11.17
Sito: www.unifinanza.it
EMail info@unifinanza.it

Dealer Riepilogo

- a) Ha il compito di ricercare, selezionare, affiancare, formare ed informare, coordinare gli Account sull'attività da svolgere e sui prodotti da vendere.
- b) Rappresenta per l'Azienda un punto di riferimento e rappresenta un territorio formato da una provincia o un quartiere.
- c) Ha il compito di vendere i prodotti nei territori liberi, dove ancora non esistono rapporti con altri Delear.
- d) Risponde all'azienda per tutto lo sviluppo del suo territorio.
- e) Riferisce all'azienda ed al Master su dati ed informazioni su Account e propria zona.
- f) Partecipa con l'azienda all'eventuale soluzione di problematiche.
- g) Organizza convegni, meeting, riunioni con i suoi Account, con altri Delear o con l'Azienda.
- h) Verifica l'operato degli Account e riferisce all' Azienda.
- i) Compila report giornalieri, settimanali e mensili.
- j) Verifica i budget assegnati.
- k) Informa gli Account su particolari iniziative dell'Azienda, Premi, Incentivi.
- l) Si occupa della vendita dei prodotti e dell'assistenza e consulenza a Clienti presenti nel suo territorio.

L'Account riepilogo e condizioni

- 1) Livello 5°
- 2) Unità previste: In base al territorio/progetto condiviso
- 3) Tipologia: Studi Legali, Commercialisti, Professionisti in Genere, Mediatori, Agenti in Attività Finanziaria, ed altre figure riportate nel progetto principale.
- 4) Zona: quella riferita al Delear
- 5) Attività principale: Vendita dei prodotti e segnalazione di Clienti Utilizzatori Finali.
- 6) Proposta economica: % sul volume di affari sviluppato mese
- 7) Durata del contratto: 1 anno rinnovo tacito scadenza.

Account Riepilogo

- a) Ha il compito di segnalare eventuale Clientela interessata ai prodotti della ns. azienda
- b) Può anche trattare direttamente i ns. prodotti
- c) E' un libero professionista rispondente ad attività di cui è prevista l'iscrizione ad un Albo Professionale ed attinente ai prodotti da noi presentati
- d) Sottoscrive il contratto di collaborazione con la ns. azienda

Unifinanza S.r.l.

Requisiti Minimi per Master e Delear

- A. Essere iscritti nell'Albo previsto da Banca D'Italia ovvero nell'Albo dei Mediatori Creditizi e/o Agenti in Attività Finanziaria o avere i requisiti previsti per legge per essere iscritti in questo Albo.
- B. Aver avuto esperienza nella gestione di risorse commerciali ovvero nella gestione di reti commerciali destinate alla vendita di prodotti.
- C. Aver avuto esperienza nel settore finanziario per almeno 1 anno.
- D. Essere in possesso di una propria unità operativa, ufficio o, avere disponibilità di utilizzare una unità operativa, ufficio c/o terzi.
- E. Essere titolare di Partita I.V.A..
- F. Godere di buone referenze territoriali.
- G. Una buona conoscenza dei prodotti finanziari in genere.
- H. Una buona conoscenza dei documenti utilizzati per l'istruttoria delle pratiche, sia per privati che per aziende.

Documenti Richiesti in copia, prima inizio Rapporto

- 1. Documento riconoscimento in corso di validità del titolare o del L.r.p.t.
- 2. Codice Fiscale
- 3. Certificato contestuale nascita residenza famiglia
- 4. Visura CCIAA se iscritti
- 5. Iscrizione Banca D'Italia
- 6. Certificato Casellario Giudiziale
- 7. Certificato Carichi Pendenti
- 8. Visura Protesti (CCIAA)

Documenti in copia, richiesti alla selezione/colloquio

- A. Documento di riconoscimento
- B. Codice Fiscale

Progetto da condividere in fase di Start-Up

- 1. Analisi del territorio di competenza (provincia o regione)
- 2. Prodotti (analisi dei prodotti)
- 3. Analisi delle figure da inserire
- 4. Ricerca del personale
- 5. Mercato di Riferimento (macro numeri)
- 6. Azione di Mix Marketing (attività a carico della ns. azienda)
- 7. Organizzazione dell'attività
- 8. Operatività

Unifinanza S.r.l.

Sede Legale: Corso del Popolo 47
Sede Operativa: Via D. Bramante 3/a
05100 Terni (TR)
Iscrizione Banca D'Italia Albo Mediatori Creditizi N. 137792
C.F. - P.IVA 01380570554
R.E.A. TR - 92495
Cap. Soc. 10.000,00 I.V.
Tel. E Fax 199.30.11.17
Sito: www.unifinanza.it
EMail info@unifinanza.it

Le Selezioni dei Candidati

Gli incontri con i candidati, vengono effettuati con cadenza settimanale nella giornata di Giovedì, previo appuntamento/conferma tramite E-Mail a jobs@unifinanza.it e successiva conferma telefonica a ns. operatore.

Le selezioni del personale vengono organizzate presso:
Hotel Gaden, circuito Best Western in Terni.

Gli orari per le selezioni sono:

- 1° Gruppo mattina ore 9:00 – 13:00
- 2° Gruppo Pomeriggio ore 15:00 – 18:00

La selezione è così articolata:

- 1) Presentazione generica
- 2) Presentazione del progetto
- 3) Colloquio collettivo/informativo
- 4) Questionario
- 5) Incontri individuali

Nessun tipo di rimborso è previsto in questa fase.

La Prima Formazione

La prima formazione ed introduzione ai prodotti aziendali viene prevista il Mercoledì successivo ad ogni Selezione ed ai candidati che hanno superato il test iniziale.

La formazione viene effettuata presso
Hotel Garden Best Western in Terni.

Prima di iniziare la formazione ogni candidato dovrà sottoscrivere il Contratto di Collaborazione previsto per il ruolo di cui lo stesso sarà investito (il contratto viene consegnato anticipatamente al candidato).

La prima formazione prevede:

- A. Introduzione ai principali prodotti trattati dall'azienda
- B. Piano di Marketing
- C. Start-Up

La durata della formazione è di c.a. 8/9 ore

Viene previsto:

Pausa colazione con prodotti locali

Rimborso delle spese di viaggio paramtrate a biglietto di A.R. con Trenitalia a ½ Intercity.

Unifinanza S.r.l.

Sede Legale: Corso del Popolo 47
Sede Operativa: Via D. Bramante 3/a
05100 Terni (TR)
Iscrizione Banca D'Italia Albo Mediatori Creditizi N. 137792
C.F. - P.IVA 01380570554
R.E.A. TR – 92495
Cap. Soc. 10.000,00 I.V.
Tel. E Fax 199.30.11.17
Sito: www.unifinanza.it
EMail info@unifinanza.it

Affiancamento

Gli affiancamenti vengono effettuati direttamente sul territorio insieme al candidato.
Ogni candidato sarà seguito direttamente da personale dedicato alla presentazione dei prodotti.
L'affiancamento viene svolto a più riprese e in base ad un calendario di incontri programmati dal candidato.

Note/Precisazioni/FAQ

Nessun costo di formazione, corsi, ecc. sarà a carico del candidato e non viene previsto alcun investimento da parte del candidato.

Tutte le operazioni iniziali di formazione, affiancamento previste sono tutte a carico dell'azienda.

Il rapporto proposto è di libera collaborazione. Non viene prospettato alcun rapporto di dipendenza o di tipo impiegatizio.

Tutte le figure ricercate devono essere Liberi professionisti in possesso di Partita I.V.A. o in procinto di iscrizione con P. I.V.A..

Per tutte le comunicazioni con la ns. azienda è a disposizione dei candidati l'indirizzo Mail jobs@unifinanza.it.

Tutte le altre informazioni sulla ns. azienda sono disponibili nel sito www.unifinanza.it.

Il presente documento è stato redatto allo scopo di fornire tutte le principali informazioni che caratterizzano l'ipotetico rapporto tra l'azienda e il candidato.

Il contenuto e quanto riportato è strettamente personale, confidenziale, riservato non riproducibile.

La diffusione di questo documento a soggetti terzi diversi dal candidato, a cui il presente è stato inviato, verrà perseguito nei termini di Legge, nelle sedi più opportune, nessuna esclusa.

Tutti i diritti sono riservati.

La Direzione Commerciale

Unifinanza S.r.l.

Sede Legale: Corso del Popolo 47
Sede Operativa: Via D. Bramante 3/a
05100 Terni (TR)
Iscrizione Banca D'Italia Albo Mediatori Creditizi N. 137792
C.F. - P.IVA 01380570554
R.E.A. TR - 92495
Cap. Soc. 10.000,00 I.V.
Tel. E Fax 199.30.11.17
Sito: www.unifinanza.it
EMail info@unifinanza.it